

Devenez Votre Boss

Comment Créer Votre Business Sur Internet



ACCORD DE DECHARGE DE RESPONSABILITE ET DE CONDITIONS D'UTILISATION

L'auteur et l'éditeur ont fait de leur mieux pour préparer cet exposé. L'auteur et l'éditeur n'offrent aucune représentation ou garantie du respect de l'exactitude, de l'applicabilité, de la justesse ou de l'état complet du contenu de cet exposé. Les informations contenues dans cet exposé sont strictement dans un but éducatif et informatif. Par conséquent, si vous souhaitez appliquer les idées contenues dans cet exposé, vous prenez la responsabilité totale de vos actions.

Tous les efforts ont été fournis pour présenter ce produit et ses potentiels avec exactitude. Pourtant il n'y a aucune garantie que vous vous améliorerez de quelque manière que ce soit en utilisant les idées et techniques présentées dans ce matériel. Les exemples de ce matériel ne doivent pas être interprétés comme une promesse ou une garantie de quoi que ce soit. Les potentiels de débrouillardise et d'amélioration personnelle ne dépendent que de la personne utilisant nos produits, idées et techniques.

Votre niveau d'amélioration pour atteindre les résultats cités en exemples, dépend du temps consacré à ce programme, aux idées et techniques mentionnées, à la connaissance et aux compétences variées.

Puisque ces facteurs diffèrent chez chaque individu, nous ne pouvons garantir votre succès ou votre niveau d'amélioration. Nous ne sommes pas non plus responsables de vos actions.

Beaucoup de facteurs seront importants pour déterminer vos résultats effectifs et aucune garantie n'est donnée que vous atteindrez des résultats similaires aux nôtres ou à ceux des autres. En fait, aucune garantie n'est donnée que vous atteindrez un quelconque résultat en utilisant les idées et techniques contenues dans notre matériel.

L'auteur et l'éditeur se déchargent de toute garantie (expresse ou implicite), de toute garantie d'aptitude à la vente ou dans un but particulier. L'auteur et l'éditeur ne peuvent être tenus pour responsables, vis-à-vis de qui que ce soit, pour tous dommages génériques, spécifiques, secondaires, punitifs ou tout autre dégâts consécutifs survenant directement ou indirectement de toute utilisation de ce matériel, qui est fourni « en l'état » et sans aucune garantie.

« Conseils sur la façon de créer secrètement un revenu en ligne
tout en travaillant à mi-temps - et profiter à plein temps de vos
passions ! »

Introduction



Mettez le feu à votre patron et rejoignez la révolution de l'internet !

La plupart des gens voudraient avoir une entreprise à domicile. Ils aiment la liberté de pouvoir travailler quand ils le souhaitent et là où ils le veulent. Toutefois, il n'est pas facile de le faire car beaucoup d'entre eux sont bloqués dans une ornière!

Ils pensent qu'ils sont contrôlés par leurs patrons. Ils estiment que cela prendrait trop de temps. Certains d'entre eux se plaignent même qu'ils sont trop fatigués pour faire quoi que ce soit au moment où ils arrivent à la maison !

Quelles que soient vos excuses, vous devriez plus que probablement trouver la solution dans ce livre (ou du moins, savoir ce qu'il faut pour démarrer). Le fait que vous êtes allés **chercher ce livre et que vous faites l'effort de le lire montre votre** envie et vous devriez vous féliciter d'avoir fait le premier pas!

L'Internet est un endroit qui est rempli de possibilités infinies. Il est très facile de trouver un modèle d'entreprise qui gagne de l'argent et tout le monde, dans la mesure où il fait l'effort d'apprendre et de travailler d'arrache-pied peut y arriver.

Tout ce qu'il faut, c'est croire en vous et nous pensons que vous serez en mesure de vous libérer du poids de votre travail et trouverez les moyens d'y parvenir. Après tout, si vous voulez quelque chose de bien, vous ferez tout pour trouver les moyens **d'atteindre vos objectifs.**

Très bien! Alors on va commencer immédiatement pour trouver les moyens de réaliser vos buts.

Commençons immédiatement !

Chapitre 1:

Principes de base de ce livre



Dans ce livre, vous apprendrez tout au sujet de:

- Le type de mentalité que l'on doit adopter si on veut à jamais éclater dans la bulle internet!
- Comment transformer vos compétences en capitaux !
- Comment choisir un modèle d'entreprise et appliquer vos compétences à lui !
- Comment investir seulement 4 heures par jour et être en mesure de quitter votre emploi ou votre patron... dans les mois à venir!
- Voici un bon nombre d'idées pour commencer IMMÉDIATEMENT !

Travailler à mi-temps avec une mentalité à temps plein

L'une des principales raisons pour lesquelles les gens ne parviennent pas à la commercialisation sur Internet (ou ne parviennent pas à sortir de leur espace clos) est due à un mauvais **état d'esprit envers le marketing Internet**. Oui, il est vrai que vous avez à passer vos heures disponibles après le travail pour travailler sur votre entreprise à temps partiel. Mais cela signifie que vous **devez adopter une mentalité d'entrepreneur à plein temps même** si vous faites un temps partiel sur votre future entreprise.

Imaginez cette analogie...

Imaginons qu'un avion décolle à 150km/H. Vous aurez besoin d'avoir une grande piste pour atteindre assez de vitesse pour décoller. Pensez-vous qu'il sera en mesure de décoller de lui-même s'il est seulement à 100 km/h ? Bien sûr que non ! Il ne prendra pas le même envol même si vous êtes seulement à 140km/h ! La vente d'Internet est aussi comme ceci. Vous devrez travailler un certain temps avant de mériter votre envol :

- **Vous devez développer les connaissances** nécessaires pour construire votre entreprise (vous ne pouvez pas vraiment partir loin si vous êtes constamment bloqué en 2eme vitesse).
- Vous devez montrer à d'autres que vous vous êtes suffisamment engagé pour qu'ils soient prêts à faire une coentreprise avec vous (après tout, **personne ne veut d'un acheteur hésitant** - particulièrement si ils savent que vous n'êtes pas constamment disponible).
- **Vous devez vous bâtir une réputation suffisamment forte**. C'est elle qui réduira votre travail de promotion - la vitesse de confiance entre vous et vos clients est cruciale.

L'art de la construction d'actifs en ligne

Lorsque vous construisez votre entreprise en ligne, vous devez être en mesure de constituer des actifs si vous voulez quitter votre emploi. Permettez-moi d'expliquer :

Un travail d'ouvrier limite à court terme vos revenus. Il peut être beaucoup ou un peu, mais fondamentalement il est toujours à court terme... Pourquoi ? Parce que le moment où vous cessez votre activité, vous arrêtez immédiatement de gagner de l'argent! Votre patron peut tolérer votre paresse pendant quelques jours, mais si vous ne faites rien pendant ces heures, vous n'obtiendrez jamais plus de votre salaire qu'il soit hebdomadaire, quotidien ou mensuel !

Si vous passez vos heures de loisirs pour votre patron, vous ne serez jamais libre de votre travail !

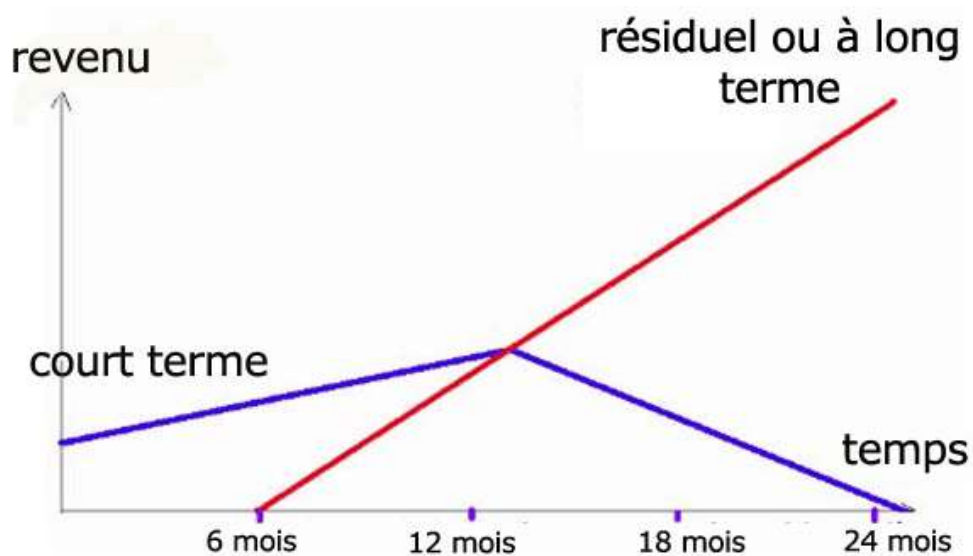
Les revenus en ligne sont différents. Voici quelques principes que vous pouvez appliquer à votre mentalité en ligne :

- **Accroître votre crédibilité sur l'Internet:** Vous pouvez vous référencer pour accroître votre trafic sur les moteurs de recherche ou créer un document en marketing viral.
- **Accroître vos leviers d'acheteurs internet.** Vous n'avez pas besoin de construire une grande liste d'envoi si vous avez créé un fantastique produit **qui continuera d'être promu par des clients fidèles** le vendant à plusieurs reprises.
- **Accroître votre liste d'expédition.** L'argent est définitivement dans la liste. Cela prend 15-30 minutes pour écrire un E-mail à votre liste d'envoi. **La grande chose au sujet de l'E-mail marketing** est que vous prendrez le même temps 1 à 2 minutes pour **l'envoyer à votre liste, peu importe si votre liste de personnes** dispose de 100 ou 100.000 personnes.
- **Accroître votre réputation en ligne:** Un blog peut commencer sans des abonnés de RSS, mais plus votre blog est connu, plus

grand sera votre réseau, pour le même effort, et plus de personnes pour venter la lecture de votre blog (plus vous serez en mesure de monétiser votre trafic !).

- Accroître sur le travail délocalisé. Si vous faites beaucoup **d'argent**, vous serez en mesure de sous-traiter votre travail à d'autres personnes et de passer plus de temps sur la commercialisation de vos produits (par conséquent, faire plus d'argent !)

Jetez un coup d'œil à ce graphique par exemple :



Jetons un coup d'œil à un type de commercialisation sur Internet...

La ligne bleue est votre travail. Vous pouvez obtenir des augmentations et des primes (d'où l'augmentation graphique et votre salaire sera très certainement à la hauteur de vos revenus en ligne dans les premiers mois, mais après un certain temps, lorsque vos actifs en ligne commencent à générer des revenus résiduels, vous serez en mesure de quitter votre travail une fois que vous avez tous les éléments en place.

Investir dans votre patrimoine grâce à la délocalisation

Tout le monde ne peut pas tout faire en même temps. Même si vous maîtrisez toutes les tâches, vous aurez toujours besoin d'externaliser vos activités de temps en temps car la nécessité de **créer de plus en plus d'actifs ne devrait pas être limité par votre seul temps** mais en créant plus en accroissant le temps des autres.

*Rappelez-vous ce principe ; la somme de **l'ensemble vaut plus que les pièces combinées.***

Vous pouvez externaliser certaines tâches comme pour l'écriture, les graphiques ou les services de SEO, mais en fin de compte, vous devez développer un objectif (en utilisant un modèle **d'affaires prouvé**) qui **rassemblera l'ensemble en une seule** synergie

Dans le prochain chapitre, nous allons explorer un peu les compétences de base qui sont également liées à la sous-traitance en général.

Chapitre 2: Monétiser vos connaissances de base



La meilleure manière de commencer votre entreprise en partant du bon pied est d'examiner quelles sont vos meilleures compétences. Voici une liste pour le modèle d'affaires où vous pouvez exceller :

- De rédaction
- De graphisme
- De statistiques
- De programmation
- De gestion de réseau

Monétisation de votre écriture

Le cercle de mise sur le marché de produit nouveau sur Internet est toujours en recherche d'écrivains. Vous serez en mesure de rentabiliser dans les domaines de l'écriture anonyme, copywriter,

blogs, l'écriture d'articles, d'éditer un bulletin d'informations et de la création de contenus.

Contrairement à ce que certains peuvent assumer, la création **d'un produit écrit et une des plus redoutables tâches qu'une** personne puisse entreprendre. Sauf si vous avez un talent de l'écrit, personne avec un bon esprit ne produira des ebooks en série (à moins qu'ils ne soient disposés à faire d'énormes sacrifices pour leurs objectifs financiers).

Les écrivains ont aussi un atout majeur lorsqu'il s'agit de lancements de produits dans le marketing Internet. Vous serez en mesure de trouver des partenaires des coentreprises facilement si vous êtes disposés à faire contribuer vos qualifications d'écriture aux secteurs des lettres de ventes, des E-cours, et de la promotion E-mails

Graphiste

Les graphistes sont également très importants au sein d'Internet pour la mise sur le marché de niche. Un graphiste peut facilement **gagner une centaine d'euros pour la bonne qualité d'une E-**couverture, blog bannières graphiques et entêtes et pieds de page de site ou même site tout court. Vous pouvez même vendre le fichier Photoshop PSD et faire un bon bénéfice.

Ressources recommandées

Si vous souhaitez de plus amples renseignements sur la façon de monétiser des graphismes, vous pouvez obtenir les dernières nouvelles de création ici :



Analyse des statistiques

Aussi étonnant que cela puisse être, faire de l'argent en ligne amène aussi d'analyser toutes les statistiques. Vous pouvez apprendre beaucoup de l'analyse des données telles que votre taux de clics (nombre de personnes qui cliquent sur vos liens ou vos annonces), vos impressions (combien de fois la page ou les **annonces sont chargés sur d'autres ordinateurs**) et qu'elle est votre taux de conversion - combien d'argent vous faites en sorte, chaque fois que quelqu'un visite votre site!

Vous serez en mesure d'effectuer le suivi de vos statistiques en utilisant les outils suivants - Google Analytics et StatCounter. Inscrivez-vous ici pour un compte gratuit et des instructions sur la façon d'utiliser ces outils.

Programmation

Si vous êtes bon pour faire de la programmation, vous serez en mesure d'exceller lorsqu'il s'agit d'installer des scripts comme le papillon de mise sur le marché, JV Manager et beaucoup d'autres qui exigent des compétences techniques.

HTML et PHP compétences aussi utile quand il s'agit de blogs et d'autres logiciels sur le Web.

La mise en réseau

Cette compétence est tout à fait précieuse quand il s'agit de trouver des partenaires JV et de l'externalisation. Tout comme dans le monde réel, la mise en réseau est tout aussi importante

quand il s'agit de construire des liens d'amitié et amener les gens à promouvoir vos produits.

Si vous voulez exceller dans le marketing Internet, vous ne devez pas vous asseoir en face de votre ordinateur et ne pas en parler à qui que ce soit. Une personne qui est bonne pour la mise en réseau hors ligne est également en mesure de faire de même en ligne - il est juste que le moyen qui est utilisé est différent (à l'aide de MSN ou Skype ou Yahoo! Messenger).

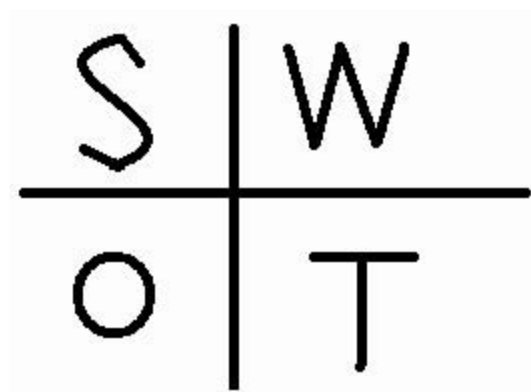
Vous pouvez également aller directement au monde Internet Sommets (SDV) ou d'autres conventions de mise sur le marché Internet à la base de contact avec d'autres commerçants.

Ressources recommandées



C'est le plus populaire des forums sur l'Internet quand il s'agit de marketing internet. Apprenez à le connaître beaucoup de gens ont constitué des réseaux / relations, sur ce forum.

Chapitre 3: Choisir le bon Modèle



(Schema de l'analyse SWOT – Strengths (Forces), Weaknesses (faiblesse), Opportunities (Opportunités), Threats (Menaces))

*Voici quelques conseils sur les possibilités de vous adapter et comment vous pouvez créer une stratégie de façon à construire vos revenus en ligne **qui vous permettront d'être en mesure de quitter** votre emploi.*

Blog

Créer un blog est l'un des modèles les plus faciles que l'on peut tenter. Presque tout le monde peut devenir un blogueur. Même ceux qui ne peuvent pas écrire (blogs photo).

Atouts: Vous pouvez bloguer sur tout ce que vous voulez ! Concentrez-vous sur votre passion et partagez vos pensées avec le monde. Si vous avez beaucoup de contenu, les gens vont venir sur votre blog et vous pourrez rentabiliser par de la publicité ou des **programmes d'affiliation**. Le coût de démarrage n'est que de 9 € et il coûte environ 5 € par mois pour maintenir ce modèle

d'entreprise (Vous ne payez que pour le nom de domaine et hébergement par mois, respectivement.) Vous pouvez même enregistrer des blogs gratuitement!

Faiblesses: Cela peut prendre beaucoup de temps pour amener des visiteurs réguliers- une personne moyenne qui blogue régulièrement peut espérer quitter son emploi entre un à deux ans. Si vous voulez atteindre la liberté en moitié moins de temps, vous devez tenir un blog en réseau avec d'autres bloggeurs de façon plus agressive.

Opportunités: Vous pouvez ne pas être en mesure de pouvoir faire de l'argent au début, mais pour compenser cela, vous pouvez bloguer pour d'autres (avec frais) ou même vous inscrire pour le paiement par écrit posté et d'être payé par ces blogs !

Menaces: Il y a un blog en création toutes les deux secondes. Vous pouvez donc imaginer quelle concurrence vous allez rencontrer !

Suggestion : passer à l'action

Enregistrer un nom de domaine maintenant ! C'est très important parce que la personne la plus importante dans le monde, c'est vous et obtenir un domaine avec votre propre nom est maintenant le plus important, que vous devez faire. Ensuite, vous pouvez commencer à bloguer sur vous-même.

Le Marketing d'affiliation

Le marketing d'affiliation sur le marché est un des plus lucratifs des modèles de l'Internet. Vous pouvez promouvoir le produit d'autres personnes pour obtenir des commissions pour vos efforts sans avoir un seul client ou de parler à qui que ce soit.

Atouts: Vous n'avez même pas besoin d'un nom de domaine ou un site Web dans certains cas. Vous pouvez gagner d'énormes

commissions de plus de 50% à 100% même sur certains produits ! Vous n'avez pas besoin de vous concentrer sur la création de produits - tout le trafic vers le site marchand avec votre numéro d'affiliation vous apporte des revenus réguliers (si vous le faites de façon régulière et assidue).

Faiblesses: Vous aurez besoin de rechercher un bon programme d'affiliation et de mettre en place la circulation afin de voir naitre des résultats.

Opportunités: Il existe des possibilités illimitées, car il y a toujours de nouveaux produits qui sortent chaque jour et des **sociétés d'affiliés partout dans le monde sont nécessaires !**

Menaces: Vous êtes en concurrence contre des milliers de sociétés affiliées à l'extérieur et tous les affiliés sont vos concurrents. Certains programmes offrent même différents **niveaux de programmes d'affiliés et ont parfois des dizaines de sociétés affiliées** dans un même cadre.

Suggestions d'action: Inscrivez-vous comme une société affiliée à la Commission Junction, ClickBank ou Amazon. Trouver de bons produits à promouvoir- en particulier ceux qui ont de bonnes « productivité ».

Réseau de marketing en ligne

Si le marketing de réseau est votre tasse de thé, vous devez apprendre à explorer de nouvelles possibilités de promouvoir les programmes de marketing réseau sur l'Internet.

Points forts: Similaire au marketing affilié, vous n'avez pas besoin de voir les personnes pour promouvoir vos programmes en ligne. Vous avez le monde entier, utilisateurs de l'Internet comme prospects pour vos produits.

Faiblesses: La constitution d'un réseau de commercialisation en ligne est susceptible d'être impersonnel. Assurez-vous de ne pas adopter une « construction sans moralité » qui pourrait être catastrophique pour votre image.

Opportunités: Vous pouvez facilement recruter plus de gens prêts à faire quelque chose en ligne que hors ligne (où vous êtes limité par le temps et l'espace)

Menaces: la mondialisation – Les prospects ne sont pas aussi fidèles car ils peuvent profiter, à raison de l'abondance des possibilités offertes sur Internet.

Suggestions d'action: Inscrivez-vous à un réseau de marketing de prospection, système qui vous aidera à générer à peu de frais tout en permettant de faire de l'argent en même temps.

Niche Marketing

La mise sur le marché de niche est un terme utilisé pour se référer à des créneaux qui peuvent cibler les personnes à faire de l'argent en ligne sans se focaliser sur une "occasion d'affaires» ou de « faire de l'argent avec des niches » (comme Internet ou le réseau de commercialisation de mise sur le marché). Il s'adresse aux créneaux tels que l'auto-amélioration, dressage des chiens, des jeux, des films ou d'autres choses qui ne se trouvent pas dans la catégorie de l'argent des niches.

Forces: vous pouvez vous concentrer sur votre passion et devenir un expert en son sein. Disons que vous êtes un expert en VTT, plus vous parlez de ce sujet et plus vous monétisez sur ce seul créneau.

Faiblesses: Vous devez être bon sur tous les plans et assurez-vous que votre trafic est très ciblé et que vous en êtes un expert. Différents créneaux peuvent donner des résultats différents.

Opportunités: Les niches et opportunités de marché sont infinies. Tout ce que vous devez faire est de trouver un créneau, vous pouvez exceller dans la mesure où personne d'autre ait ciblé (bien sûr, cela est très rare, mais un grand nombre de niches ne sont pas encombrées).

Menaces: Un créneau encore inexploité est rare - la plupart des gens cherche à aller vers les plus rares sous-créniaux.

Suggestions d'action: Effectuez une recherche sur Google pour "un créneau" FORUM (Exemple: si vous visez le créneau de jeu, tapez "forum de jeu"), ce sera votre marché.

Freelance Services

Le moyen le plus rapide de gagner de l'argent en ligne - offrir vos services comme un indépendant sur la base de vos compétences et gagner de l'argent immédiatement par l'encaissement de votre expertise!

Points forts: rapide et beaucoup d'argent si vous disposez d'un droit en clientèle. En fait, il s'agit d'un des systèmes les plus rapides pour quitter votre emploi à temps plein - devenir indépendant et être le patron de votre propre temps!

Faiblesses: Vous avez besoin d'un marché de compétences pour vos services. Vous devez bâtir votre clientèle et ainsi vous faire recommander pour acquérir plus d'affaires.

Opportunités: écrivains, graphistes et autres talents sont en demande en particulier sur l'Internet.

Menaces: Vous êtes en concurrence avec d'autres indépendants, nombre d'entre eux vendent leurs services trop bon marché!

Suggestions d'action: Allez à E-lance et cherchez du travail.

Internet Marketing

Le créneau le plus populaire en ligne - le plus souvent lié à l'enseignement à d'autres sur « comment faire de l'argent en ligne ou opportunité d'affaires créneaux. »

Points forts: Il y a un énorme marché, ici la recherche pour trouver le Saint Graal de faire de l'argent en ligne. Si vous avez un produit qui peut les aider à faire de l'argent, d'économiser de l'argent, gagner du temps, limiter les efforts ou d'une manière générale gérer leurs affaires pour eux, alors vous avez un énorme marché.

Faiblesses: Il s'agit d'un créneau où vous devez vous assurer d'obtenir des résultats de vos prospects. Ne pas être un hypocrite en disant à d'autres personnes, vous pouvez leur apprendre à faire de l'argent en ligne, mais vous n'avez même pas fait un centime!

Opportunités: Il y a beaucoup de niches comme revendre des droits, création de produits, optimisation des moteurs de recherche et beaucoup d'autres - il vous suffit de trouver le marché qui vous met le plus à l'aise.

Menaces: C'est la plus compétitive des niches en ligne - tout le monde se bat pour le même morceau de tarte - mais les gens sont **également prêts à acheter...**

Suggestion d'action: Rendez-vous sur [video-marketing](#) pour prendre votre vie en ligne et découvrez tout ce que vous avez besoin dans le même genre [CMI](#).

Chapitre 4:

Travaillez 4 heures par jour et prenez votre retraite dans 6 mois



Maintenant que vous avez découvert quelques modèles d'entreprise, vous pouvez travailler, vous devez commencer immédiatement ! Passez à l'action dès maintenant !

Voici quelques conseils qui vous aideront à atteindre vos objectifs dans les 6 mois!

Pensez à long terme

Ne pensez pas seulement de gagner assez. Vous devez penser à long terme et bâtir une entreprise qui soit durable. C'est comme le tir pour les étoiles. Si vous tirez les étoiles, vous pourriez ne pas être en mesure de dégager le ciel, mais au moins, vous serez en mesure de franchir la clôture. Si vous visez trop bas ou à trop court terme, vous ne parviendrez pas facilement parce que le plus souvent, nous n'avons généralement pas l'habitude de faire correspondre nos objectifs à nos attentes.

Créez votre entreprise autour de vos intérêts

Dans certains modèles économiques comme les blogs, vous devez être passionné par ce que vous faites. Si vous n'avez pas construit votre entreprise autour de vos intérêts, les gens seront en mesure de vous interroger. Il serait "faux" et vous ne serez pas en mesure de soutenir vos intérêts. Peu de temps après, vous serez près de l'abandon.

Si votre entreprise met l'accent sur vos intérêts, vous ne vous sentirez pas comme si vous aviez un autre emploi. Après tout, avoir un emploi est déjà assez désagréable. Nous voulons la liberté dans notre travail, mais surtout ne pas en subir un autre.

Investir votre salaire dans votre entreprise

Certains modèles d'affaires vous obligent à faire des investissements. À l'instar de la sous-traitance, achat de noms de domaine, hébergeur et autres auto-répondeur etc. Ne croyez pas le mythe selon lequel il ne coûte pas d'argent de construire une entreprise en ligne – **si ça reste bon marché ce n'est pas gratuit.**

L'avantage d'avoir un emploi est que vous pouvez investir une partie de votre salaire pour faire avancer les choses. Après tout vous avez seulement 4 heures et le week-end pour construire votre entreprise. Vous devez apprendre à investir votre temps et votre argent à bon escient pour obtenir le maximum de résultats.

Mettre en place avec abnégation

L'idée de faire de l'argent en ligne est une notion étrangère à de nombreuses personnes. Si vous leur dites que vous voulez quitter **votre emploi dans les 6 mois, ils vous regardent d'une façon étrange ce n'est pas possible à leurs yeux.**

Dans certains cas, ils essayent de vous décourager, vous devez donc avoir très clairement défini vos objectifs autrement, vous ne serez jamais en mesure de quitter votre emploi dans les 6 mois (ou, dans certains cas - 2 ans). Vous ne voulez pas que les gens puissent rire de vous si vous n'atteignez pas votre objectif dans les 6 mois, vous devez réussir à tout prix.

Chapitre 5: Résumé



Soyez sérieux quant à vos rêves et vos objectifs.

La plus importante chose que vous devez retenir, c'est de briser les barrières mentales. La seule chose qui nous retient en arrière est nous-mêmes. J'ai dit à mon ami d'aller et de commencer avec un site. Il m'a dit que c'est une excellente idée et il commencera un jour (en disant que son travail ça pue!) Il n'y a jamais eu d'action, et aujourd'hui il est encore coincé dans son ornière se disant que «un jour», **il commencera son site...**

Soyez sérieux au sujet de vos rêves et de vos buts.
Traitez vos affaires d'Internet comme de vraies affaires et vous pourrez mettre le feu à votre patron en un rien de temps et **DEVENIR VOTRE BOSS !**

À votre réussite!

Produits avec Droits de Label Privé : <http://label-prive-discount.com>